



Wij zijn op zoek naar een steengoede

## SALES PROFESSIONAL

---

### BEN JIJ DE PERFECTE SALES PROFESSIONAL?

BIQS IT is de ideale partner voor het automatiseren van bedrijfsprocessen, wat leidt tot een efficiëntere bedrijfsvoering en maximale resultaten. Wij zijn gespecialiseerd in het ontwikkelen van gebruiksvriendelijke software met oog voor detail, volledig afgestemd op de specifieke behoeften van elk bedrijf. Bij BIQS streven we naar hoogwaardige kwaliteit en hanteren we een persoonlijke aanpak in al onze projecten.

We zijn op zoek naar een enthousiaste en ambitieuze Sales Professional voor onze B2B producten. Als Sales Professional ben je altijd op zoek naar nieuwe klanten en neem je hierin graag het voortouw. Je stelt een plan op voor een doelgerichte aanpak in overleg met het management team en stelt de doelen bij indien nodig.

---

### JOUW UITDAGING

Je staat als Sales Professional in voor het:

- klantencontact betreffende alle sales gerichte communicatie
- geven van productdemo's en voorbereiden van afspraken
- opvolgen van leads en onderhandelen/afsluiten van contracten voor zowel nieuwe als bestaande klanten
- aansturen van de marketing medewerker voor marketingmaterialen (website, social media, etc.)

---

### HERKEN JE JEZELF?

Je bent een enthousiasteling die zijn hand niet omdraait voor prospecteren en het opvolgen van leads. Daarnaast ben je in staat om efficiënt te werken en speel je met jouw communicatietalent in op de denkwijze van jouw gesprekspartner.

Je bent helemaal op je plek binnen een organisatie met groeiambitie waar een gemoedelijke sfeer heerst. Jij herkent je helemaal in de kernwoorden doorzettingsvermogen, overtuigingskracht en proactiviteit.



## Welke kennis en competenties breng je mee?

- Ervaring in de B2B sector en ERP systemen is een vereiste
- Openstaan om je kennis uit te breiden door zelfstudie en opleidingen
- Een uitstekende kennis van Nederlands, Frans en/of Engels is een pluspunt
- Goede communicatieve vaardigheden en strategisch inzicht

## — WAT BIEDEN WE?

Bij BIQS werken betekent elke dag bezig zijn met boeiende projecten, samen met enthousiaste collega's die echt gepassioneerd zijn over hun vak. Je bevindt je in een gezellige, familiale werkomgeving en met collega's die net zo enthousiast zijn als jij.

### Waarom werken bij BIQS?

- Het BIQS-team gaat vriendschappelijk en open met elkaar om. Humor heeft zeker zijn plaats op onze werkvloer!
- Wij kijken samen met jou naar je professionele toekomst en bieden kwaliteitsvolle opleidingen en begeleiding. Zo werken we samen met Dominic Rossi (oprichter van Corodo), waarmee we als team wekelijks een check-in en check-out meeting organiseren. Elk teamlid krijgt een gepaste begeleiding om zo de juiste teamspirit te creëren, want daar geloven we in!
- Wij bieden je een job ver weg van dagelijkse files, dat bespaart je meteen een hoop stress. En natuurlijk met een partijtje tafeltennis in de middagpauze als compensatie ;-)
- Ook bieden wij jou een competitief salaris, aangevuld met tal van voordelen zoals een bedrijfswagen, hospitalisatie- en groepsverzekering, maaltijdcheques en gsm met abonnement.

## — IETS VOOR JOU?

Laat ons dan snel weten waarom jij de geschikte kandidaat bent. Stuur je motivatie en cv naar [yves.huysmans@biqsit.be](mailto:yves.huysmans@biqsit.be) of stel jezelf telefonisch voor via het nummer +32 474 94 80 07.